



26. Juni 2016 – Wirtschaftsclub Köln - Jürgen Hermann – Vorstandsvorsitzender

DIE CHANCEN DER DIGITALISIERUNG NUTZEN

SICHER.
INNOVATIV.
AN IHRER SEITE.

QSC_{AG}

Mehrwert der Digitalisierung für den Mittelstand

Höheres Wachstum

Wachstum durch neue Geschäftsmodelle und Marktzugänge!

Engere Kundenbindung

Mehr Angebotsindividualität, gezieltere Kundenansprache und optimale Preisgestaltung!

Flexible Technologie

Anschlussfähigkeit an die Cloud- und IoT-Technologien von morgen!

Effizientere Geschäftsprozesse

Mehr Effizienz, Geschwindigkeit und Flexibilität der Prozesse!

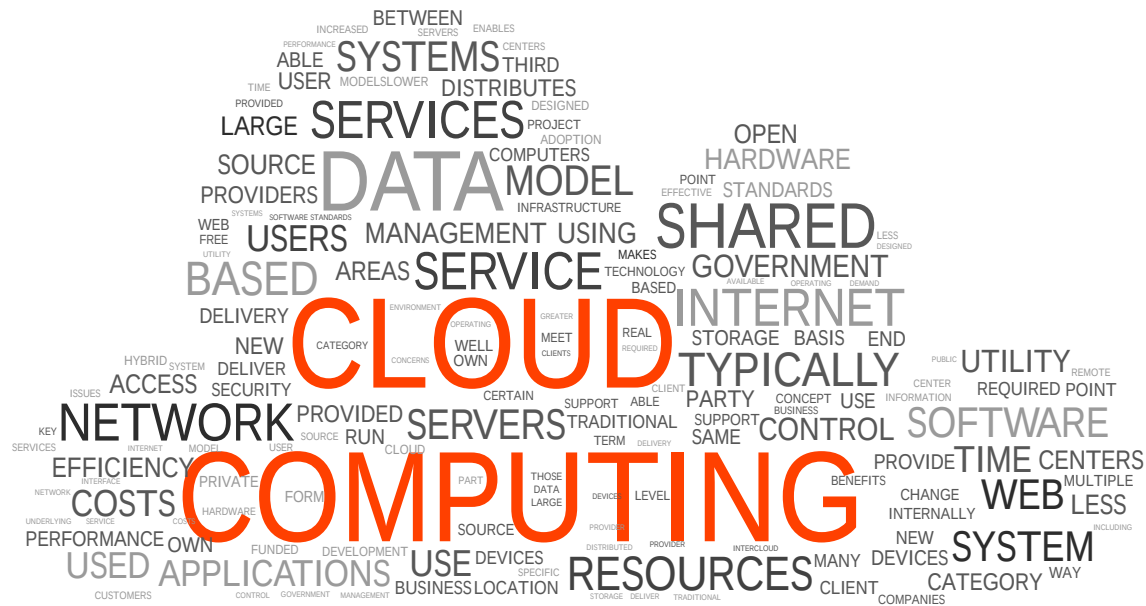
Permanente Innovation

Innovationsfähigkeit durch Cloud Computing und das Internet der Dinge gewährleisten!

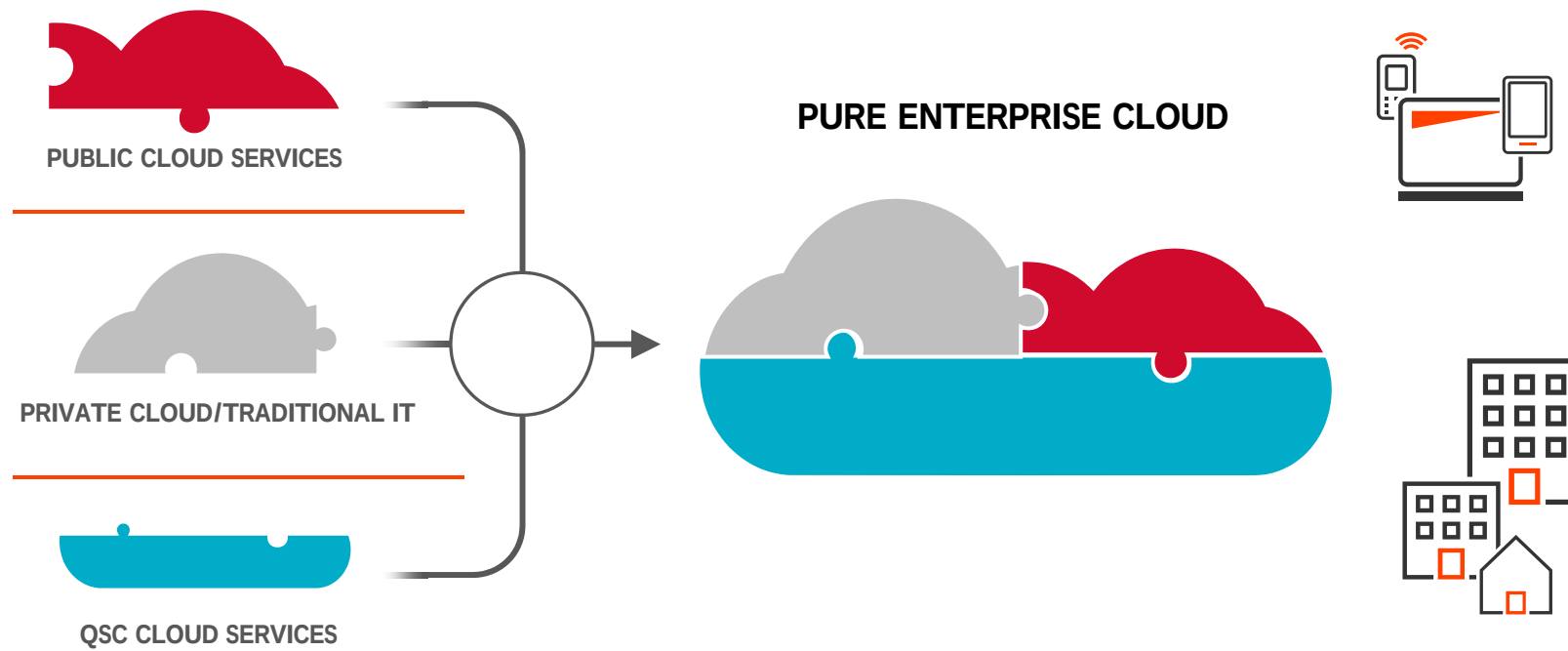
Maximale Sicherheit

Sicherheit durch professionelle Datensicherung und permanente Verfügbarkeit!

Die zentrale Basis-Technologie: Cloud Computing

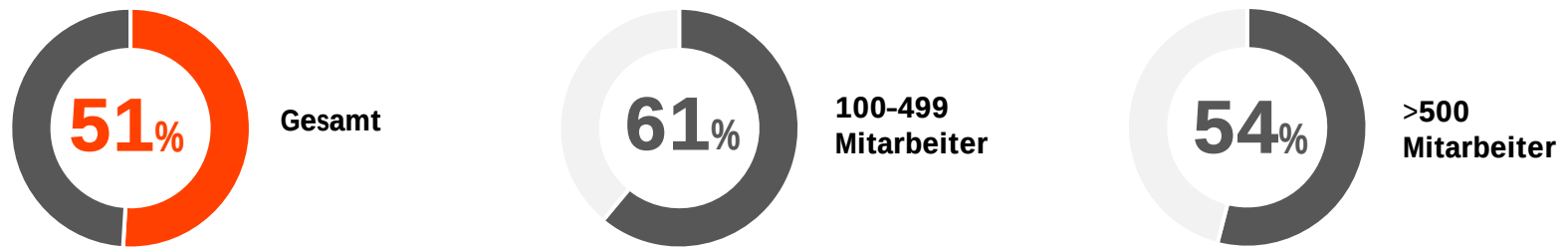


Die zentralen Vorteile dabei: Flexibilität...



... und Sicherheit!

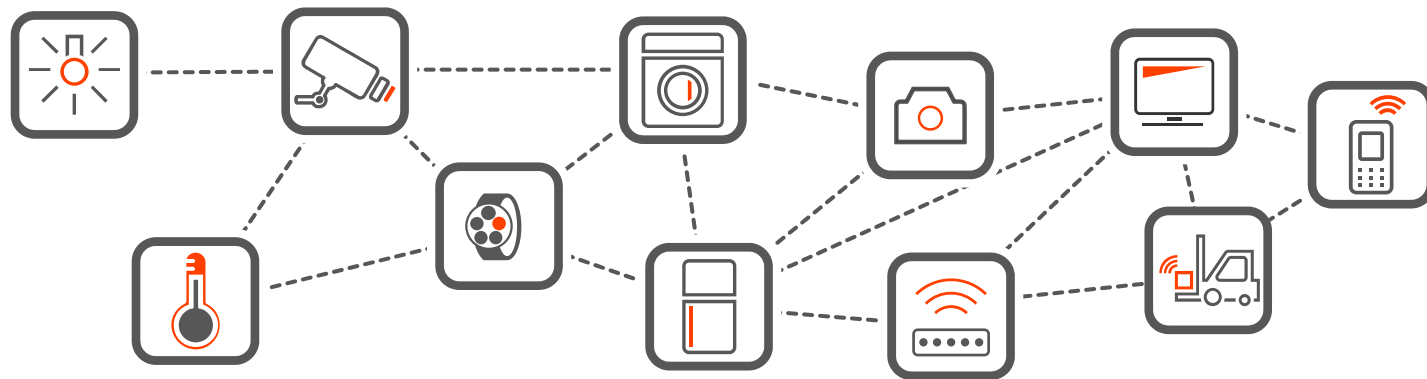
Anteil der von Wirtschaftsspionage, Sabotage oder Datendiebstahl betroffenen deutschen Unternehmen



Schaden für die deutsche
Wirtschaft pro Jahr **51** Mrd.
Euro

Quelle: <https://www.bitkom.org/Publikationen/2015/Studien/Studienbericht-Wirtschaftsschutz/150709-Studienbericht-Wirtschaftsschutz.pdf>

Das Internet-of-Things: Basis digitaler Geschäftsmodelle



Alles was vernetzt werden kann, wird auch vernetzt

Mehr Effizienz

Mehr Transparenz

Mehr Wissen

Wer wir sind

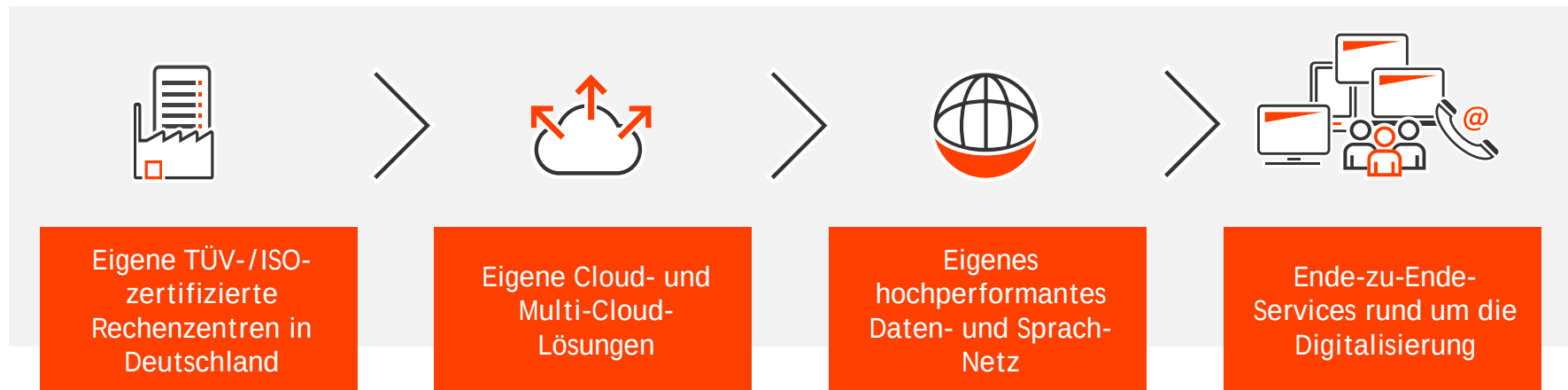
**Die QSC AG ist der Digitalisierer
für den deutschen Mittelstand.**

Mit jahrzehntelanger Erfahrung und Kompetenz in den Bereichen Cloud, Internet of Things, Consulting und Telekommunikation begleitet QSC ihre Kunden sicher in das digitale Zeitalter.

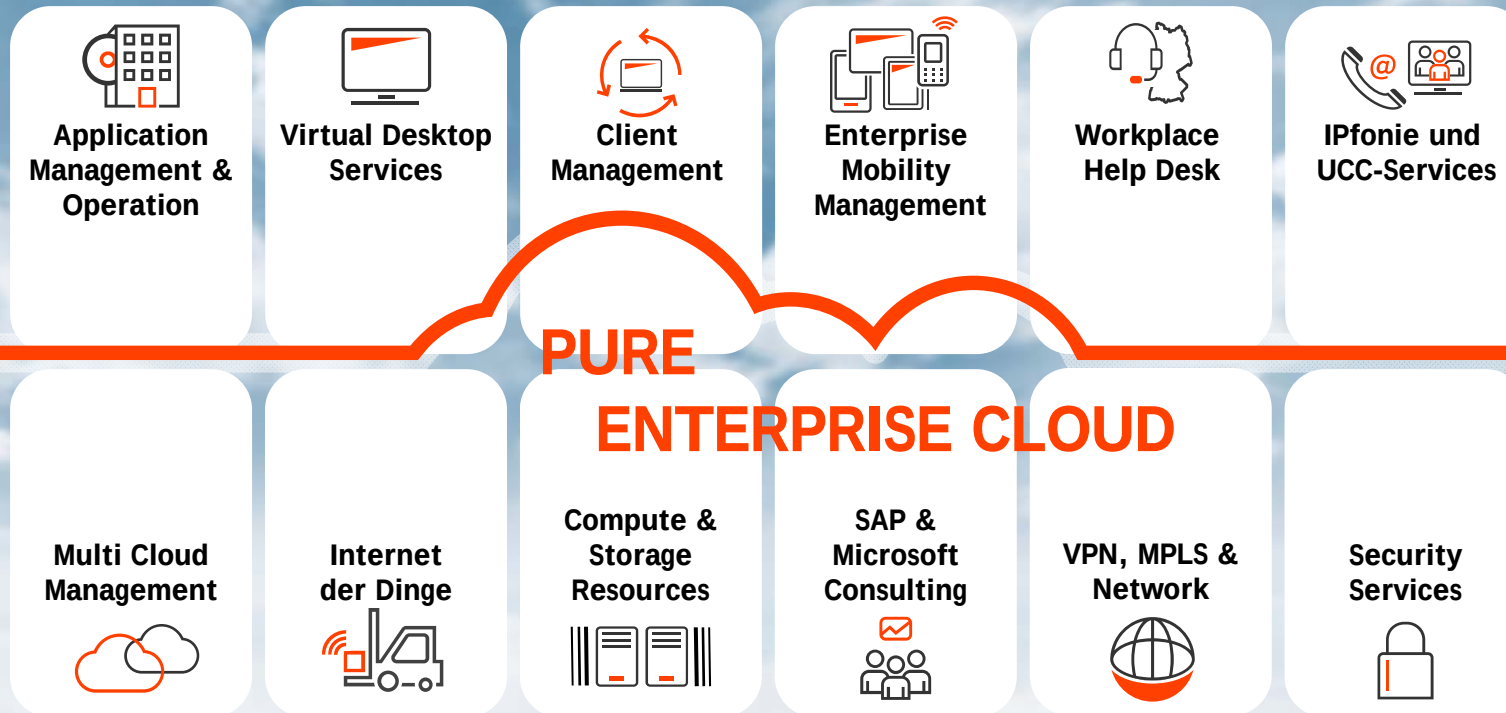
Sicher.
Innovativ.
An Ihrer Seite.

Unsere besonderen Stärken

1. Kompletт-Portfolio aus Cloud, IoT, SAP-Consulting und Telekommunikation inklusive eigener RZ und Netz- Infrastruktur
2. Partner auf Augenhöhe mit dem Mittelstand
3. Echte Ende-zu-Ende-Qualität



Ganzheitliches Serviceangebot aus der Cloud



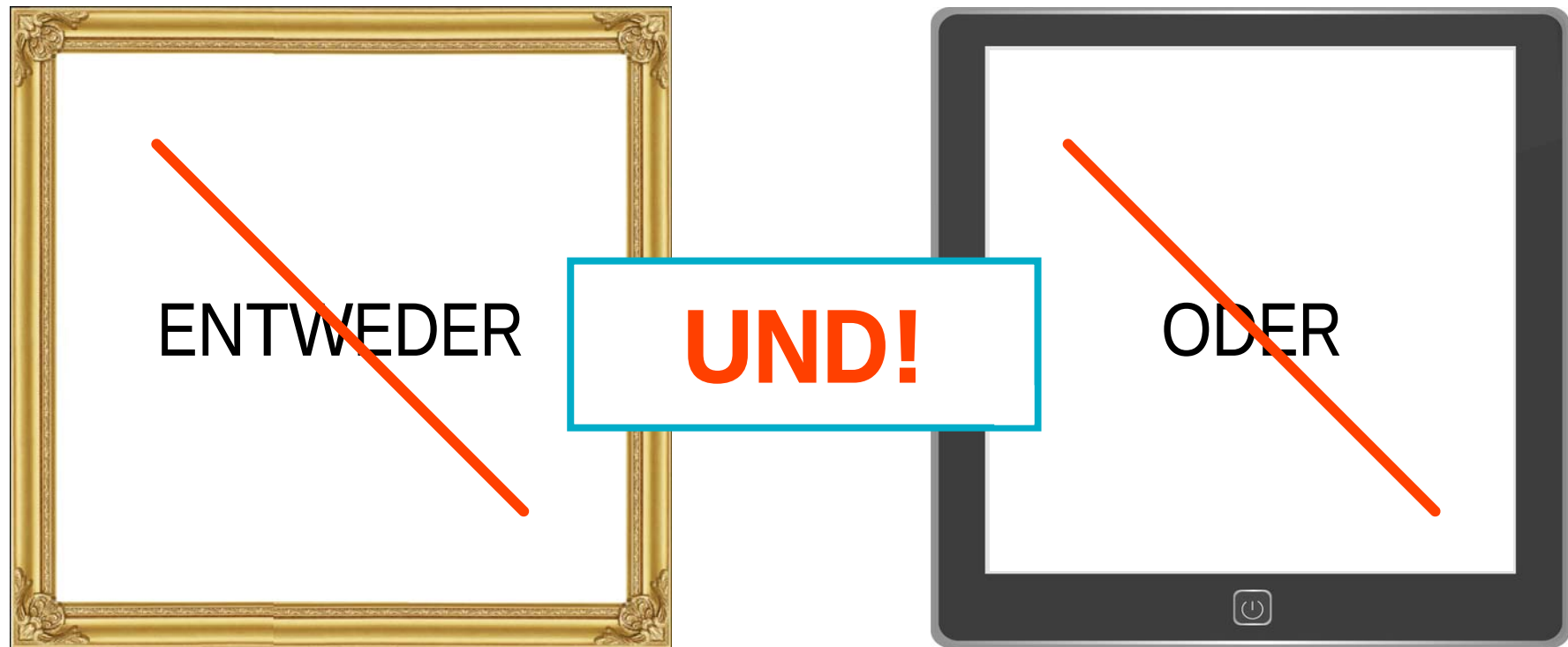
Auszug aus unserer Referenzkundenliste

 EDEKA ZENTRALE AG & Co. KG	 BEB Erdgas und Erdöl GmbH & Co. KG	 easycash loyalty solutions GmbH	 Theo Wormland GmbH & Co. KG	 Basler Versicherung AG
 Deutsche Tamoil GmbH	 Deutsche Post Customer Service Center GmbH	 Schenker Deutschland AG	 Dussmann Stiftung & Co. KGaA	 AVAG Holding AG
 Harry-Brot GmbH	 Hamburger SV	 KIND Hörgeräte GmbH & Co KG	 Amprion GmbH	 Privatärztliche Verrechnungsstelle Rhein-Ruhr GmbH Ärztliche Gemeinschaftsbeirichtung
 Süwag Energie AG	 SportScheck GmbH	 Derag Hotel & Living	 Iwan Budnikowsky GmbH & Co. KG	 Techniker Krankenkasse

Was raten wir?

- 1. Digitalisierung ist Chefsache**
- 2. Starten, nicht warten**
- 3. Quick Wins realisieren**
- 4. Agil weiterentwicklen**
- 5. Geschäftsmodell als Königsdisziplin**

Strategie



Vielen Dank!

QSC AG
Mathias-Brüggen-Str. 55
50829 Köln

QSC_{AG}



We Connect Things

Juni 2017

IoT erfolgreich einführen

Potenzial und Umsetzungsstrategie im Mittelstand

Who we are



Know-how

30 years 
public listed  since 2000

Revenue

 400 Mio. EUR
(2016)

Assets

Nation wide **100GBps**
broadband network (NGN)

Own TÜV- and ISO-
certified data center
> **20.000 m²** Tier III +

Cloud Leader (Experton 2015)

Security Leader (Experton 2016)

IoT Rising Star (Experton 2017)

Customers

3,000 +


Staff

1,400 +


Segment

CLOUD SERVICES
&
IT- OUTSOURCING

Segment

IoT
&
INDUSTRIE 4.0

Segment

IT CONSULTING
&
IT STRATEGIE

Segment

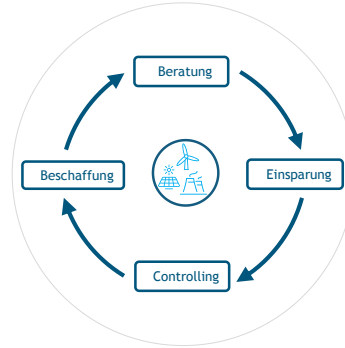
INTERNET, TELEPHONY
&
NETWORK

Geschäftsfelder der Q-loud



SMARTIFICATION

IoT Full-Stack Lösungen
zur Produktvernetzung



ENERGIEEFFIZIENZ

Produktangebot für
Geschäftskunden und Haushalte



IoT PLATTFORMEN

Beratung und Unterstützung
bei Errichtung und Betrieb

Alles wird digital

Alles, was digitalisiert und
in Datensätze verwandelt
werden kann ... wird auch

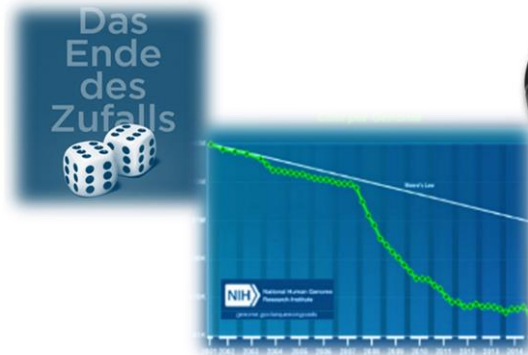
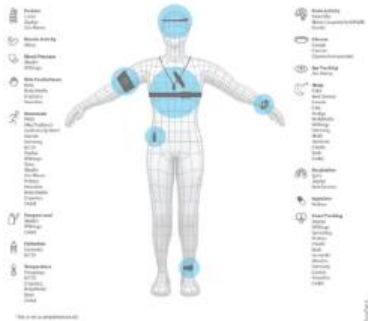
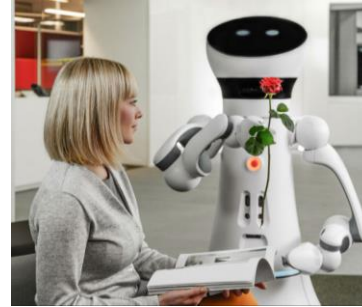
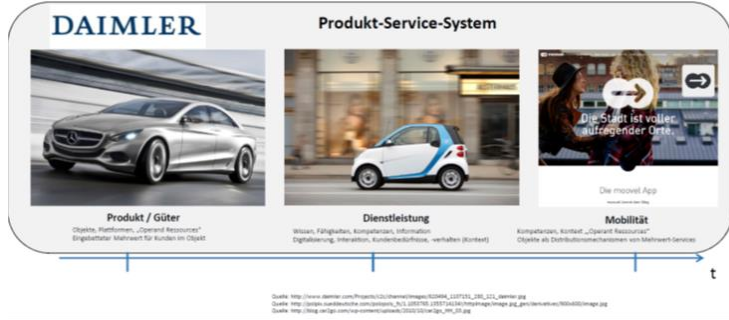
digitalisiert!

Alles, was automatisiert
werden kann ... wird auch

automatisiert!

Alles, was vernetzt werden kann
... wird auch **vernetzt!**

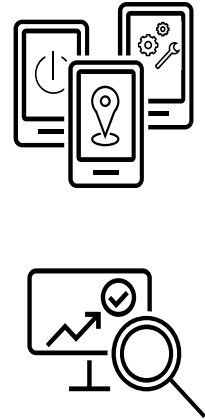
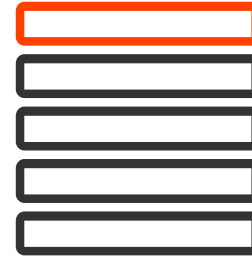
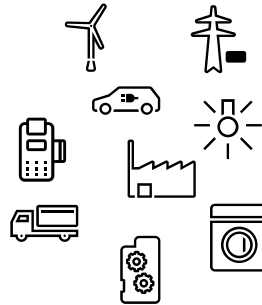
Alles!



Einstieg erfordert vielfältige Kompetenzen ...

Produkt

- + IoT Hardware
- + Integration (SW/HW)
- + Connectivity
- + Betrieb
- + Applikation
- + Geschäftsmodell

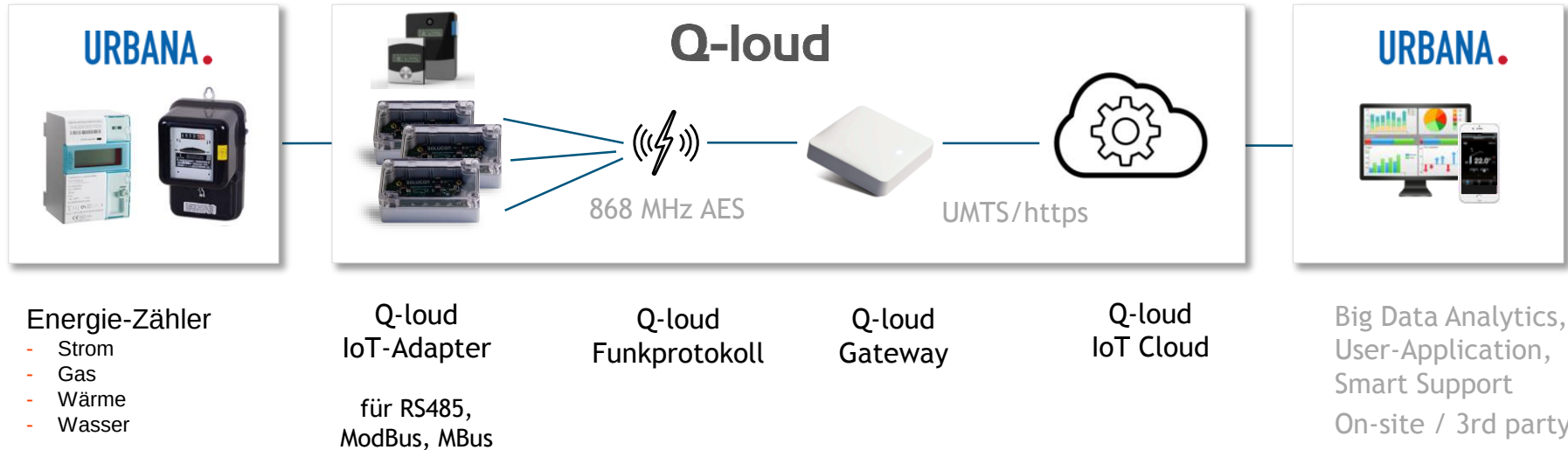


Anwendungsbeispiel “Smart Energy”

Physikalisches Gerät

Integration / Hardware Bereitstellung / Betrieb

Applikation / Analyse

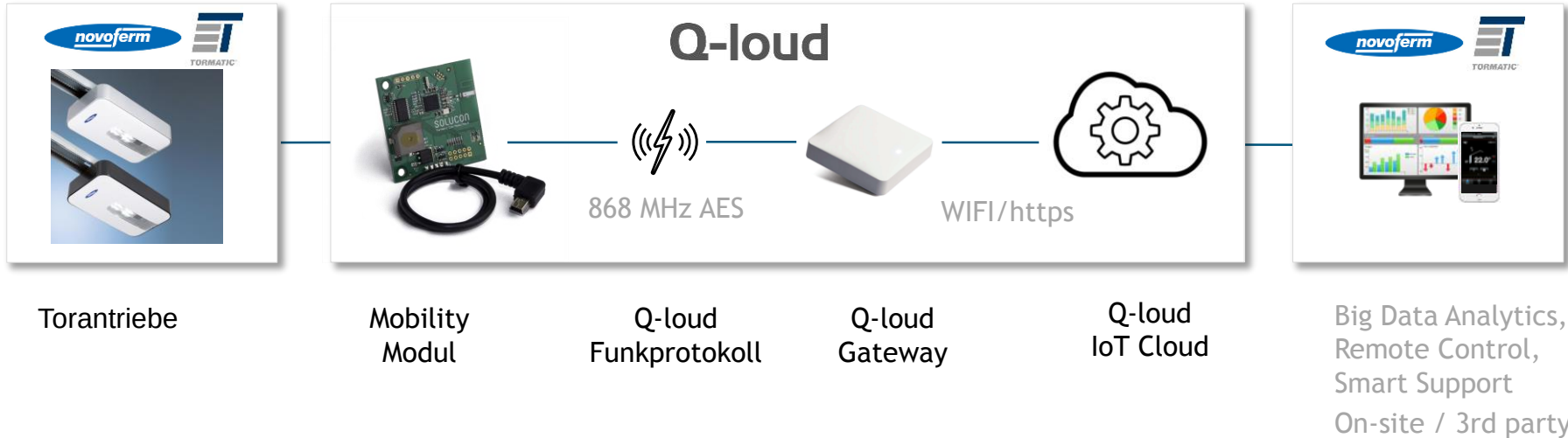


Anwendungsbeispiel “Smart Product”

Gerät („thing“)

Integration / Hardware / Betrieb

Applikation / Analyse



Checkliste IoT für den Mittelstand

- Horizont öffnen: Industrie 4.0 vs. „digitale Vernetzung (IoT)“
- Gesamtsystem verstehen: HW, SW, Connectivity, Betrieb ...
- Kompetenzen definieren: ggf. auffüllen (Betrieb, Security ...)
- Orga entscheiden: intern / extern / Mix
- Quick-wins erzielen: planen am lebenden Objekt
- Potentiale heben: Retrofit als Strategie

- Zeit: nicht warten ... starten!



Christian J. Pereira
Geschäftsführer

+49 171 3306333

Christian.Pereira@qsc.de



Q-loud GmbH
Mathias-Brüggen-Str. 55
50829 Köln
Deutschland
www.q-loud.de

Q-loud